# MASTERLINE EXPRESS

## मास्टरलाईन’चे शाहरूख पटेल यांचा “मास्टरस्ट्रोक”

### एका महिन्यात गाठला “16 हजार 500” लिटरचा टप्पा

मास्टरलाईन इंजिन ऑईल कंपनीत “सेल्स कन्सल्टंट” पदावर कार्यरत असलेले शाहरूख पटेल यांनी एकाच महिन्यात 16 हजार 529 लिटरचा टप्पा गाठला आहे.

दर प्रत्येक महिन्याला कंपनी आपल्या सेल्स बाबत एक टार्गेट निश्चित करीत असते. यात वेगवेगळ्या विभागाची जबाबदारी सांभाळत असलेल्या सेल्स कर्मचारी वर्गाला एक आकडा (टार्गेट) देत असते. साधारणता: महाराष्ट्र, कर्नाटक व मध्यप्रदेश या राज्यांमध्ये मास्टरलाईन इंजिन ऑईलचे जाळे मजबूत आहे. डिस्ट्रीब्युटर, मॅकेनिकल बांधव व ग्राहक यांना बाजारपेठेत सेवा पुरविण्यासाठी विविध सेल्स बांधव दिवसभर परिश्रम घेत असतात. यातील वडजी ता. भडगाव येथील रहिवासी असलेले व कंपनीत गत 10 वर्षांपासून काम करीत असणारे शाहरूख पटेल यांच्याकडे धुळे, नंदूरबार आणि अमळनेर विभागाची जबाबदारी आहे. तीनही विभागांतील बाजारपेठेत शाहरूख पटेल यांची चांगली पकड आहे. त्यांनी त्यांच्या उत्तम जनसंपर्क आणि कंपनीच्या दर्जेदार ऑईलमुळे स्वत:ची व कंपनीची ओळख निर्माण झाली आहे. नक्कीच याचा लाभ दोघांनाही होत आहे. शाहरूख पटेल यांनी कंपनीचा (ग्रोथ) सेल्स वाढावा, यासाठी पुर्णताह: प्रयत्न केल्याचे त्यांच्या कामगिरीवरून लक्षात येते. बाजारपेठेत विविध कंपण्यांचे ऑईल विक्री होत असते. त्या सुध्दा सेवा देतात. मात्र, मास्टरलाईन ही त्यांच्या “एक पाऊल” पुढे आहे. ते यामुळे की, मास्टरलाईन इंजिन ऑईल हे अधिक ‘मायलेज’ तर देतेच, परंतू गाडीच्या इंजिनाची सुरक्षितता सुध्दा जपते. हजारो - लाखो ग्राहकांनी हे मान्य केले आहे. ऑईल एक नंबर स्तरावर असल्याने डिस्ट्रीब्युटर संख्या झपाट्याने वाढत आहे.

मास्टरलाईन ऑईलची दुसरी विशेषता म्हणजे, इतर कंपण्यांच्या ऑईल किंमतीपेक्षा क्वालिटी आणि किंमत यात इतर कंपनी मास्टरलाईनला टक्कर देतांना अपुर्ण पडत आहेत. तिसरी महत्वाची बाब म्हणजे सेवा असून मास्टर लाईन ग्राहकांपर्यंत थेट पोहचत आहे. डिस्ट्रीब्युटर तर आहेच, परंतू कंपनीची व्यक्ती आमच्या पर्यंत यायला हवी अशी अपेक्षा मॅकेनिकल बांधव व ग्राहकांना असते. त्यामूळे कंपनीचे प्रतिनीधी स्वत: प्रत्येक जागी पोहचत असतात आणि त्यांच्या प्रश्नांचे निरसन करतात. या तीनही बाबींमुळे “ब्रॅन्ड मोठा” झाला आहे आणि होत आहे.

## शाहरूख पटेल यांनी गाठला उच्चांक ; कंपनीकडून "अभिनंदन"

मास्टरलाईनचे शाहरूख पटेल यांनी गत जून महिन्यात 16 हजार 529 लिटर ऑॅईल आपल्या कार्यक्षेत्रात सेल्स करून उच्चांक गाठला आहे. त्यांनी केलेल्या कामाबाबत कंपनीचे संचालक श्री. समीरभाऊ व सुयोगभाऊ जैन यांनी अभिनंदन केले आहे. शाहरूख पटेल यांनाही सहजा - सहजी ही पातळी गाठणे सोप्पे नव्हते. मार्केटचा पुर्ण अभ्यास, सर्वांशी चांगले संबंध, चांगला व्यवहार, सेवा, जनसंपर्क या गोष्टींमुळेच ही पातळी गाठणे शक्य झाल्याचे शाहरूख यांनी सांगितले आहे. कंपनीचे संचालक श्री सुयोगभाऊ जैन यांचे सहकार्य मिळाले. वेळोवेळी त्यांनी गाईड केले. बाजारपेठेत जातांना कोणत्या गोष्टी ध्यानात घ्यायला पाहीजेत, अशा विविध मुद्यांबाबत मार्गदर्शन केल्याचेही शाहरूख पटेल यांनी सांगितले.

दरम्यान, शाहरूख पटेल यांनी गत दहा वर्षातील चार वर्षे कंपनीत अकाऊंट विभागातही काम केले आहे. पटेल विवाहीत असून दोन मुले आहेत, परिवाराची योग्यरितीने जबाबदारी सांभाळत मास्टरलाईनलाही परिवार मानत कंपनीच्या सेल्स वाढीसाठी झटत आहेत. ब्रॅन्ड मोठा होत असला म्हणजे आपणही आपोआप मोठे होत असल्याचे त्यांचे मत आहे.

Visit Website: http://www.masterlineworld.com

Facebook : https://www.facebook.com/MasterlineEngineOils/

Instagram : https://www.instagram.com/masterlineoil?r=nametag

YouTubechannel:https://www.youtube.com/channel/UCKe6sVrGpWPqSmLwb-lA1cQ

LinkedIn https://www.linkedin.com/.../masterline-lubricants...

Google Business https://g.page/r/CWGLkP-u3_tiEA0